

Table des matières

Note de l'ACA : Pourquoi étudions-nous le PBR?	9
Préface	10
Résumé	12
Introduction – Le plan du rapport	15
1.Historique et définition du PBR	16
2.Les quatre étapes du PBR	18
3.La Théorie de l'agent: la structure conceptuelle d'un PBR	20
4.Les avantages du PBR	22
5. PBR : les préalables	27
5.1 Les quatre étapes de l'intégration client/agence et de l'adoption du PBR	28
5.2 Les conditions préalables au PBR	30
5.3 Les solutions de rechange au PBR	33
6. L'évaluation du rendement.....	34
6.1 Inquiétudes des agences concernant les mesures de résultat non-conrôleables	35
6.2 Craintes concernant les mesures de résultat contrôlables	36
6.3 Le rôle de l'évaluation des méthodes de travail de l'agence	36
6.4 Quelques suggestions	37
6.5 Échelle de rémunération	39
7. Point de vue des agences.....	42
8.Application	45
8.1 Par où commencer?.....	48
8.2 Préparation et application	50
8.3 Les étapes que le client doit suivre	51
8.4 Composantes clé d'un contrat de PBR	52
8.5 Le déroulement des négociations	52
En terminant	56
Les auteurs	57
Bibliographie	60